

Energy Mission 2025: samen sterker in energietransitie

07 november 2025, 16:43

Paul Peeters
Pieter Jan Jordaens
Stijn Lambrechts

Een inspirerende dag vol visie, innovatie en samenwerking in Thor Park

Energy Mission 2025 bracht op 21 oktober in Thor Park maar liefst 155 professionals samen uit de wereld van energie, technologie en industrie. Onder het motto “Strategische energiepartnerschappen, van Watt naar Wow” draaide alles om één vraag: hoe kunnen bedrijven de energietransitie **samen** versnellen?

Sirris blikt terug, met inzichten van Paul Peeters en reacties van onze leden.

De kracht van samenwerking: van watt naar wow

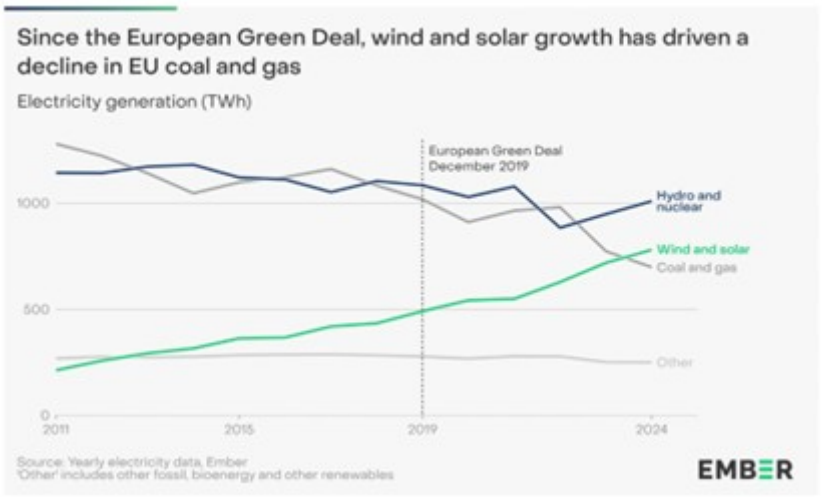
De sfeer in Thor Park zat meteen goed. Deelnemers uit onderzoek, industrie en technologie vonden elkaar in één gedeelde overtuiging: de energietransitie lukt alleen als we ze samen

aanpakken.

De dag begon met een keynote van prof. dr. Koen Schoors (UGent), econoom en auteur. Hij bracht een helder en hoopvol verhaal over Europa's energiepad.

> *"Europa is goed bezig,"* zei Schoors. *"De volgende stap vraagt meer dan technologie. We moeten leren samenwerken over bedrijfs- en sectorgrenzen heen."*

Hij wees op de noodzaak om winstdenken te combineren met samenwerking op lange termijn. Bedrijven die kosten en risico's delen, bouwen niet enkel aan duurzaamheid maar ook aan concurrentiekracht.



Afbeelding 1: Europa is goed bezig (Koen Schoors)

Waarom samenwerking nu belangrijker is dan ooit

De energietransitie is niet langer toekomstmuziek. Bedrijven voelen vandaag de druk van stijgende energieprijzen, beperkte netcapaciteit en strengere klimaatdoelen.

Sirris merkt dat steeds meer leden structurele oplossingen zoeken in plaats van tijdelijke ingrepen. Dat vraagt samenwerking tussen bedrijven, innovatiepartners en overheden.

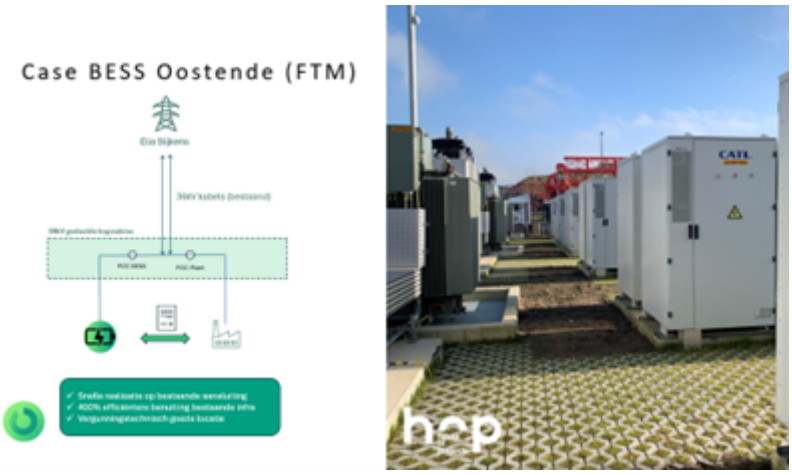
Energy Mission 2025 bood precies dat: concrete voorbeelden van hoe samenwerking werkt in de praktijk.

Slimme netaansluitingen en gedeelde oplossingen

Een sessie met een groot WOW-gehalte kwam van Giel Valkeneers (House of Projects). Hij toonde hoe gedeelde netaansluitingen en BESS-toepassingen (Battery Energy Storage Systems) een antwoord bieden op vertragingen en hoge aansluitkosten.

> *"Slimme samenwerking leidt tot aanzienlijke kostenbesparingen,"* benadrukte Valkeneers.

Zijn case uit Oostende liet zien hoe bedrijven samen kunnen investeren in batterijcapaciteit en infrastructuur. Voor veel maakbedrijven was dat een verademing. De oplossing pakt tegelijk wachttijden bij netbeheerders aan en verlaagt investeringskosten.



Afbeelding 2: case BESS Oostende

De BESS-case in Oostende toont hoe gedeelde netaansluitingen leiden tot kostenbesparingen en snellere implementatie.

Van inzichten naar praktijk

Voor Sirris-leden opent dit nieuwe perspectieven. Bedrijven die bezig zijn met elektrificatie of procesoptimalisatie kunnen via gedeelde BESS-oplossingen hun capaciteit uitbreiden zonder zware aanpassingen.

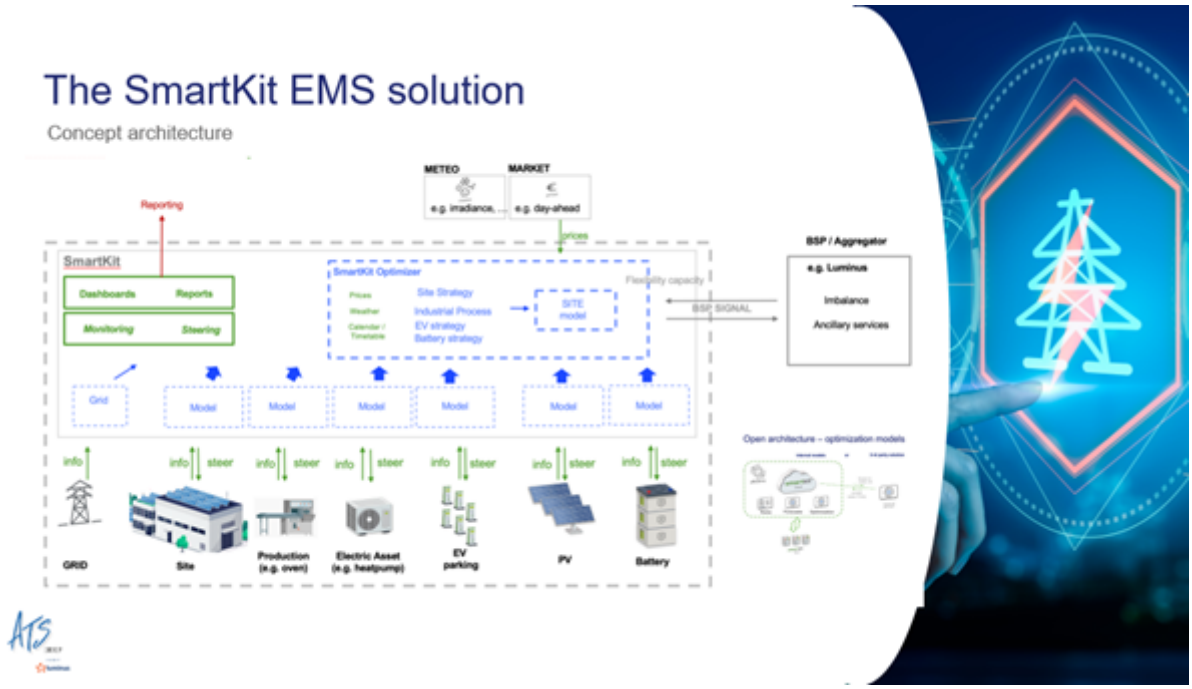
Sirris begeleidt al clusters van ondernemingen die samen energie produceren, opslaan en delen. De case bevestigde dat dit model werkt.

Van meten naar managen: de rol van slimme EMS-systemen

Lander Vanton (SDM-Projects) gaf een inspirerende sessie over Energy Management Systems (EMS).

> *“Alles start met meten,”* zei hij. *“Zonder inzicht in energiestromen kan geen enkel bedrijf optimaliseren.”*

Standaardprotocollen zoals MQTT en OPC-UA maken het mogelijk om assets zoals warmtepompen, batterijen en PV-installaties digitaal te verbinden. Zo ontstaat een flexibel en toekomstgericht energiesysteem.



Afbeelding 3: the SmartKit EMS solution

Een slimme EMS-architectuur koppelt energie-assets digitaal en vergemakkelijkt coördinatie tussen stakeholders.

Een performante EMS-architectuur voorkomt suboptimalisatie. Ze maakt het mogelijk om niet langer enkel onderdelen te verbeteren, maar de hele site als één geïntegreerd systeem te beheren.

Bedrijven zoals Citribel en Boolean tonen dat dit loont. Hun inzicht: de meest rendabele batterij is vaak de machine die er al staat.

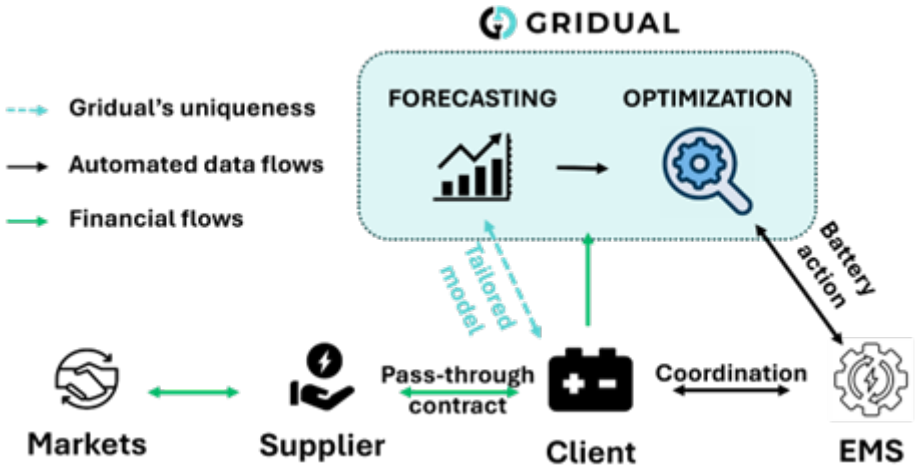
Sirris ziet in EMS-systemen een belangrijke bouwsteen van de smart factory van morgen.

Vooruitzien als kracht: inzichten van Paul Peeters

Paul Peeters, Community Manager bij Sirris, deelt wat hem het meest inspireerde.

> *“De finesses van het Gridual-verhaal hebben me sterk geïnspireerd. Hun slogan ‘foresight = power’ zegt alles: door vooruit te kijken, maak je energie winstgevend.”*

De KU Leuven-spin-off Gridual ontwikkelt modellen die niet enkel de vraag of prijs voorspellen, maar vooral winstgevendheid maximaliseren.



Afbeelding 4: Gridual

Gridual optimaliseert winstgevendheid via voorspellende en waardegedreven energiemodellen.

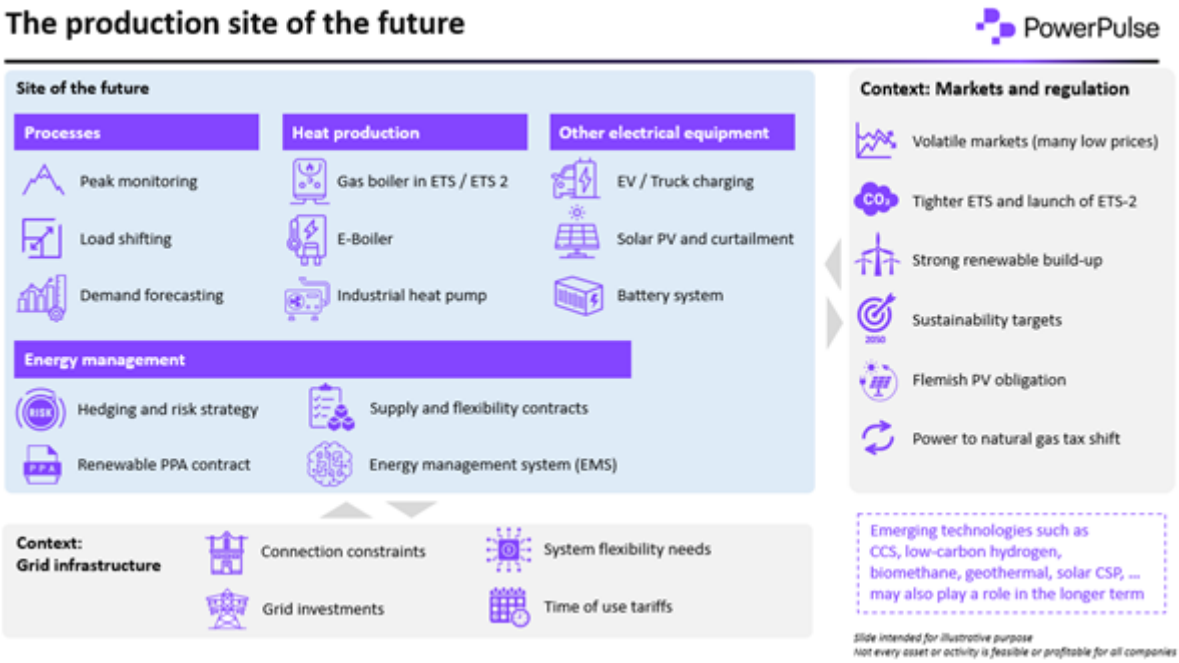
Hun algoritme houdt rekening met de volledige context van een bedrijf: processen, marktvolumes en opslagcapaciteit.

Zo ontstaan businessmodellen gebaseerd op profit sharing en data-driven beslissingen. Voor de maakindustrie opent dat nieuwe mogelijkheden om energie als strategische troef te zien.

Een blik op de productiesite van de toekomst

Wat Peeters vooral meeneemt richting onze leden, is het concept van **PowerPulse**: de Production Site of the Future.

> *"Het biedt een helder overzicht van waar maakbedrijven vandaag al stappen zetten, en waar nog kansen liggen,"* zegt Peeters.



Afbeelding 5: the Production Site of the Future

PowerPulse illustreert hoe de productiesite van de toekomst alle energieprocessen integraal benadert.

Deze visuele blauwdruk helpt bedrijven hun maturiteit in energiebeheer te evalueren. Ze zien waar ze staan en waar hun volgende stap ligt.

Wat onze leden vonden

De reacties van Sirris- en Agoria-deelnemers waren positief.

> *“Een inspirerende keynote, uitstekende organisatie en relevante cases,”* klonk het.
> “De communicatie, matchmaking en netwerking via Conversation Starter waren top.”

De combinatie van visie, concrete cases en boeiende sprekers viel in de smaak. Bezoekers waardeerden ook de praktische insteek.

Sommige opmerkingen gaven waardevolle inzichten. Enkele deelnemers misten meer problem owners uit de maakindustrie. Een herkenbare uitdaging, die Sirris wil helpen oplossen door nog meer maakbedrijven nauwer te betrekken bij dit soort initiatieven.

De bezoeken aan Thoreaq en ConstrucThor (de testomgeving op Thor Park in Genk waar innovatieve bouw- en renovatietechnologieën worden getest en gedemonstreerd in echte gebouwen, met focus op energie, luchtkwaliteit en slimme bouwprocessen) werden sterk gewaardeerd. Ze maakten de theorie tastbaar en toonden hoe samenwerking innovatie versnelt.

Reflectie: waar gaan we naartoe?

Energy Mission 2025 maakte duidelijk dat de energiesector evolueert naar ecosystemen. Geen enkel bedrijf staat er alleen voor. Productie, opslag, data en beleid zijn met elkaar verbonden.

Sirris ziet 3 trends die de komende jaren bepalend worden:

1. **Collectieve energiehubs:** bedrijven delen infrastructuur, data en energieopslag
2. **Digitale tweelingen:** simulatie en optimalisatie van energieverbruik op site-niveau
3. **AI-ondersteunde planning:** slimme algoritmen voorspellen energievraag en sturen automatisch productieprocessen aan

Door deze trends te verbinden met concrete ondersteuning, helpt Sirris bedrijven hun weg te vinden in een snel veranderend energielandschap.

Conclusie

Energy Mission 2025 liet zien hoe samenwerking, slimme technologie en visie de energietransitie versnellen. Van gedeelde netaansluitingen tot voorspellende modellen: bedrijven ontdekten hoe partnerschappen echte waarde creëren. De boodschap is duidelijk: de toekomst vraagt evenveel samenwerking als innovatie. Bedrijven die data delen, slim sturen en krachten bundelen, zetten grotere stappen richting duurzaamheid. Sirris blijft die samenwerking stimuleren als gids, partner en klankbord voor wie energie slimmer wil maken.

Wilt u weten hoe Sirris u kan ondersteunen bij uw energieprojecten of digitale energiesturing?

Neem contact op met onze experts en ontdek hoe samenwerking tot impact leidt.

Contacteer Pieter Jan Jordaens Contacteer Stijn Lambrechts

Auteurs



Paul Peeters



Pieter Jan Jordaens



Stijn Lambrechts