

Calculateur ROI : quel coût pour l’inaction ?

13 mars 2026, 13:22

Brecht De Cock

Un outil du projet VIRAL pour évaluer un investissement en robotique et vision industrielle

L’automatisation représente un investissement important. Pourtant, dans un contexte de pénurie de main d’œuvre et d’exigences croissantes en matière de qualité, ne pas investir peut coûter encore plus cher. La vraie question n’est donc pas seulement : « *combien coûte l’automatisation ?* » Mais aussi : « *combien vous coûte le fait de ne pas investir ?* »

Dans le cadre du projet VIRAL, Sirris a développé un calculateur ROI robotique. Cet outil Excel vous aide à estimer la rentabilité d’un projet robotique intégrant un système de vision industrielle.

Téléchargez le calculateur ROI robotique

Structurez votre décision d'investissement dès aujourd'hui. Accédez gratuitement à l'outil développé par Sirris dans le cadre du projet VIRAL.

Télécharger le calculateur ROI

L'inaction a un coût souvent invisible

Lorsque vous envisagez un projet d'automatisation, vous pensez souvent d'abord aux économies potentielles. Mais que se passe-t-il si vous n'investissez pas ? L'inaction peut entraîner plusieurs risques pour votre entreprise :

- Des retards de production
- Des commandes non honorées
- Une variabilité accrue de la qualité
- Une pression supplémentaire sur vos équipes

Dans certains cas, l'inaction peut coûter plus cher que l'investissement lui-même. L'automatisation permet au contraire de garantir la continuité de votre production, de renforcer votre fiabilité auprès de vos clients et de préparer l'avenir de votre entreprise.

Un calculateur ROI pour structurer votre décision

Le calculateur ROI développé dans le cadre du projet VIRAL répond à trois questions essentielles :

- Quel est le coût total de votre investissement ?
- Quels bénéfices tangibles pouvez-vous en attendre ?
- En combien de temps récupérez-vous votre mise ?

L'outil Excel suit quatre étapes : hypothèses, estimation des bénéfices, estimation des coûts et synthèse des résultats. Il calcule automatiquement plusieurs indicateurs financiers importants :

- La période de remboursement
- Le ROI et ROI annualisé
- La VAN (Valeur Actuelle Nette
- Le TRI (Taux de Rendement Interne)

Vous disposez ainsi d'une base financière solide pour soutenir vos décisions stratégiques.

La valeur intangible : un facteur décisif

Certains bénéfices d'un projet robotique ne se mesurent pas directement en euros. Pourtant, ils peuvent être déterminants dans la décision d'investissement. Voici quelques exemples de gains difficiles à chiffrer, mais réels :

- Une qualité plus constante et une image de marque renforcée
- Une amélioration de la sécurité et de l'ergonomie
- Une flexibilité accrue de la production
- Une meilleure traçabilité des données
- Un avantage concurrentiel durable
- Une montée en compétences des équipe
- Une plus grande attractivité pour les talents
- Une conformité réglementaire facilitée

Ces bénéfices ne figurent pas toujours dans un calcul financier standard. Ils peuvent cependant justifier un investissement, même lorsque les chiffres semblent prudents.

Un projet rentabilisé en moins de deux ans

Prenons l'exemple d'un fabricant de taille moyenne confronté à deux problèmes récurrents : la difficulté à recruter pour des tâches répétitives et des problèmes de qualité liés à la fatigue et au travail manuel.

Élément	Coût (€)
Robot industriel six axes	60 000
Système de vision	10 000
Équipements de sécurité	7 500
Outillage et fixations	15 000
Installation et intégration	14 000
Formation des opérateurs	3 500
Investissement total	**110 000**
Charges d'exploitation annuelles (maintenance, énergie, logiciels, consommables)	**14 000**

Bénéfices annuels estimés

Type de bénéfice	Valeur (€)
Économie de main d'oeuvre	60 000 (1,5 ETP)
Réduction des rebuts	3 000
Réduction des coûts liés aux accidents	5 000
Autres gains	2 000
Total annuel	**70 000**

Résultat financier

- Retour annuel net : 56 000 €
- Période de remboursement : +- 2 ans
- ROI (1ère année) : 51 %
- VAN sur 5 ans (taux 10 %) : 102 284 €
- TRI : +- 42 %

Dans cet exemple, le projet se rembourse en moins de deux ans. Le TRI de 42 % dépasse largement le seuil des 20 % souvent considéré comme attractif. Sans outil structurant comme ce calculateur ROI, ces éléments resteraient difficiles à objectiver lors d'une décision d'investissement.

Les limites du modèle

Le calculateur est un point de départ pour obtenir une première estimation structurée, mais il ne remplace pas une analyse approfondie. Il ne couvre pas certains éléments comme la dépréciation comptable, l'indexation des salaires, les coûts de transition ou de mise à niveau.

Autre point d'attention : une cellule robotique complète coûte souvent jusqu'à trois fois le prix du robot seul.

C'est précisément pour cette raison que Sirris vous accompagne au-delà de l'outil. Nos experts vous aident à affiner vos hypothèses, à valider votre business case et à adapter le modèle à votre réalité terrain.

Sirris, votre partenaire pour aller plus loin

Dans le cadre du projet VIRAL, Sirris accompagne les entreprises industrielles de l'évaluation initiale à la structuration d'un business case robuste.

Nous analysons votre contexte industriel, validons vos hypothèses et adaptons le modèle à la réalité de votre production.

Prendre une décision d'investissement éclairée

Investir dans l’automatisation ne consiste pas seulement à réduire des coûts. Il s’agit aussi de sécuriser votre production, renforcer votre compétitivité et préparer l’avenir de votre entreprise.

Le calculateur ROI robotique développé par Sirris constitue un premier cadre structuré pour évaluer la rentabilité d’un projet d’automatisation et objectiver votre prise de décision.

Discutons de votre projet

Vous souhaitez valider vos hypothèses ou affiner votre business case ?

Contactez notre expert Brecht De Cock

Auteurs



Brecht De Cock